

ACTIV'CREATEURS

Le bulletin d'information mensuel de la création d'entreprise



De grandes idées pour les femmes entrepreneures

Faisant face à de nombreux défis, l'entrepreneuriat féminin n'en poursuit pas moins sa croissance : en 2024, en France, 43% des entreprises individuelles sont portées par des femmes. Ce taux varie selon les secteurs pour atteindre plus de 70% dans les secteurs du service et de la santé et 64% dans l'activité manufacturière (Source Insee Première • n° 2037 • Février 2025).

A l'occasion de la journée internationale de la femme, nous dédions ce numéro 40 aux entrepreneuses en leur proposant des idées et des pistes pour faciliter leur parcours de créatrices. De la Garantie Egalité Femmes aux parcours de femmes inspirantes, en passant par des structures dédiées et le portrait d'un créateur qui propose des services s'appuyant sur l'IA, adapté à tout entrepreneur.

SOMMAIRE

1 - Femmes entrepreneurs, connaissez-vous la Garantie EGALITE Femmes?

2 - 7 femmes entrepreneures les plus connues et inspirantes en France

3 - 12 structures pour encourager l'entrepreneuriat féminin

4 - Concours "101 femmes entrepreneures": inciter les femmes à se lancer dans l'entrepreneuriat

5 - Portrait de créateur

1 - Femmes entrepreneures, connaissez-vous la Garantie EGALITE Femmes?

Les femmes créatrices ou repreneuses d'entreprise, inscrites sur les listes des demandeurs d'emploi ou en situation de précarité peuvent bénéficier d'un accès facilité aux crédits bancaires pour financer leurs projets entrepreneuriaux. La "Garantie EGALITE Femmes" est le dispositif national qui le permet.



2 - 7 femmes entrepreneures les plus connues et inspirantes en France

L'entrepreneuriat féminin est porté par des figures emblématiques qui mêlent résilience, ambition et innovation. Leurs réussites sont autant de preuves que l'avenir de l'entrepreneuriat sera façonné par celles qui osent.



3 - 12 structures pour encourager l'entrepreneuriat féminin

L'un des enjeux pour encourager les femmes à se lancer est de faire émerger des modèles. Plus elles seront nombreuses, plus les barrières vont tomber. Les programmes d'accélération et d'aide destinés aux femmes l'ont bien compris et intègrent cette dimension dans leurs objectifs. Cet article présente une sélection de structures, d'associations ou d'incubateurs pensés pour aider les femmes entrepreneures.



4 - Concours "101 femmes entrepreneures": inciter les femmes à se lancer dans l'entrepreneuriat

Boostez votre projet de création d'entreprise et devenez ambassadrice de l'entrepreneuriat en candidatant dès à présent au concours "101 femmes entrepreneures". Ce concours met en lumière 101 femmes entrepreneures sur l'ensemble du territoire français, dans le but d'inciter les femmes à se lancer dans l'entrepreneuriat.



5 - PORTRAIT DE CREATEUR

Franck Sebbah

Services et produits innovants basés sur l'intelligence artificielle

Quel est votre parcours ?

Je travaille dans le monde de l'informatique depuis 30 ans. J'ai assuré plusieurs postes de développeur, administrateur réseau, chefferie de projet. J'ai aussi dirigé des équipes. Ma seule passion: la satisfaction des utilisateurs.

Votre projet : quels sont les produits ou services que vous proposez ?

Notre projet en est encore à ses prémices, mais l'ambition est claire : Savvy Wizard, notre future société, proposera des services et produits innovants basés sur l'intelligence artificielle. Notre gamme Azy Suite a pour vocation de libérer les utilisateurs des tâches à faible valeur ajoutée en les confiant à des agents intelligents. Qu'il s'agisse de la gestion de documents, de calendriers ou d'emails, notre solution simplifie ces activités chronophages. Imaginez : des heures passées à organiser, rechercher ou mettre en forme des documents réduites à quelques instants, grâce à un agent doté des droits nécessaires pour effectuer ces tâches directement depuis l'ordinateur de l'utilisateur. Nos atouts majeurs : - maîtrise des données. La sécurité est au cœur de notre démarche. Vos données resteront protégées grâce à nos serveurs basés en France et à nos solutions d'anonymisation conformes aux standards RGPD. - Contrôle utilisateur : les agents agissent uniquement dans les limites définies par l'utilisateur. Chaque action est traçable, surveillée et totalement transparente. - Approche multi-canal : nous intégrons plusieurs modèles de langage naturel de pointe (ChatGPT, Claude, Gemini, Mistral AI...) pour garantir des réponses adaptées et performantes. - Des outils centrés sur vos besoins : l'intelligence artificielle doit servir chaque utilisateur selon ses spécificités. Grâce à une communauté de bêta-testeurs variée, nous façonnons des espaces collaboratifs intuitifs, adaptés à tous les profils. En parallèle, nous accompagnons également les entreprises dans la mise en place de "chatbots" pour des usages internes ou destinés à leur clientèle. Notre cible : des entrepreneurs individuels, TPE et GME, souhaitant optimiser leur productivité tout en conservant un contrôle total sur leurs outils.

Comment vous est venue cette idée ?

Au fil de mes missions, j'ai constaté que le temps consacré à rechercher une information est souvent considérable, en particulier lors des débuts sur un projet. Les personnes ayant initié ces projets sont fréquemment parties ou occupent désormais d'autres postes, et elles ne se souviennent plus précisément à quoi correspondent certaines données ou décisions. Ce constat s'accompagne de situations récurrentes de perte de temps, notamment en réunion, dues à des facteurs tels que la recherche d'informations éparpillées dans une documentation fragmentée ; la quête d'une décision ou d'un détail précis enfoui dans des échanges d'emails. Les premières enquêtes révèlent que cette charge mentale, associée à la fatigue engendrée par de telles tâches, est une cause majeure de frustration pour les utilisateurs. Ces derniers se retrouvent souvent équipés d'outils plus performants sur le papier, mais qui échouent à répondre à leur besoin fondamental : être assistés de manière réellement constructive.

5 - PORTRAIT DE CREATEUR

(suite)

Qu'est-ce-qui vous a donné envie d'entreprendre ?

Pendant 25 ans, j'ai vécu l'aventure entrepreneuriale avant de rejoindre le monde du salariat. Pourtant, l'envie de mener des projets personnels n'a jamais cessé de m'habiter. Lorsque je me suis retrouvé sans emploi, une période d'hésitation s'est installée : quelle direction donner à ma carrière ? J'avais des idées floues, sans véritable cap. C'est alors que j'ai rencontré ma consultante Activ'Créa émergence dont la vision et l'enthousiasme ont ravivé en moi la passion pour l'entrepreneuriat, me redonnant l'élan nécessaire pour reprendre ce chemin avec détermination.

Comment voyez-vous votre entreprise dans 5 ans ?

À ce stade, il est encore un peu tôt pour avoir une vision précise à cinq ans. Cependant, à court terme, je me concentre sur le lancement du projet "Azy Suite". Mon objectif est de poser les bases solides de cette aventure en m'entourant de partenaires financiers et techniques. Je me vois bien structurer cette collaboration et concrétiser les premières étapes du projet d'ici les six prochains mois. Cette période sera décisive pour définir la trajectoire à plus long terme. Nous pourrions alors en reparler dans 6 mois.

Votre Site internet

www.azy.solutions

Un compte réseaux sociaux (Instagram/Facebook)

<https://www.linkedin.com/in/franck-sebbah/>

En quoi l'accompagnement Activ'Créa Émergence vous est (vous a été) utile ?

Au départ, je n'étais pas très enthousiaste. Je ne connaissais pas le parcours et, je l'avoue, j'étais influencé par mes a priori. Lors de notre premier rendez-vous avec ma consultante Activ'Créa émergence, j'ai été immédiatement plongé dans le concret en me posant des questions qui repoussaient mes limites d'entrepreneur, notamment sur la manière de présenter mon futur projet. Au fil des rencontres, mes horizons ont été élargis : en m'ouvrant à de nouvelles perspectives, en me conseillant sur la vision globale de mon projet, et en me confortant dans mes choix. Ces rendez-vous, qui avaient lieu en présentiel, étaient essentiels pour moi. Ils m'obligeaient à sortir de ma zone de confort, ce qui s'est avéré particulièrement bénéfique. Les échanges, souvent plus longs que prévu, passaient à une vitesse folle, mais ils étaient toujours riches et constructifs. À chaque fin de séance, j'avais des tâches concrètes à accomplir, me poussant à progresser à chaque étape. J'ai également connu les réseaux de couveuses par l'accompagnement Activ'Créa. La création d'entreprise peut vite devenir un casse-tête quand on doit gérer une multitude de choses en même temps. L'accompagnement m'a permis de prendre conscience qu'avant de me lancer, je pouvais m'accorder une période pour tester mon projet. C'est ainsi que j'ai intégré le programme de BGE78, qui s'étend sur six mois. Sans Activ'Créa, je ne suis pas certain que j'aurais osé franchir le pas. Cette expérience a été un véritable catalyseur pour transformer mes idées en actions concrètes.